

JADWAL SEMENTARA

Table with 2 columns: Masa Penawaran Awal and Perkiraan Tanggal Efektif, listing dates for various offerings.

PENAWARAN UMUM

Berdasarkan Akta Pernyataan Keputusan Para Pemegang Saham PT Jantra Grupo Indonesia Tbk Indonesia No. 103 tanggal 25 Maret 2024 yang dibuat di hadapan Doktor Sugih Hariyanto, S.H., M.Kn., Notaris di Jakarta Selatan.

Table with 4 columns: Permodalan, Saham, Jumlah Nominal (Rp), and %, showing financial details of the offering.

Dengan terjalannya seluruh Saham yang Ditawarkan Perseoran dalam Penawaran Umum ini, struktur permodalan dan pemegang saham Perseoran sebelum dan setelah Penawaran Umum ini secara proforma adalah sebagai berikut:

Table with 4 columns: Keterangan, Sebelum Penawaran Umum, Sesudah Penawaran Umum, and %, showing ownership structure changes.

Masipakal masing-masing dengan kepemilikan di bawah 5%.

PENCATATAN SAHAM PERSEORAN DI BEI

Bersamaan dengan pencatatan sebesar 450.000.000 (empat ratus lima puluh juta) saham baru yang berasal dari portepel atau sebanyak 21,67% (dua satu koma enam puluh persen) dari seluruh modal ditempatkan dan disetor penuh setelah Penawaran Umum Perdana Saham, akan Perseoran juga akan mencantalkan seluruh saham biasa atas nama pemegang saham Perseoran Umum Perdana Saham sebanyak 1.625.800.000 (satu miliar enam ratus dua puluh lima juta delapan ratus ribu) Saham dari modal ditempatkan dan disetor penuh setelah Penawaran Umum Perdana Saham.

Saham - saham yang Ditawarkan dalam Penawaran Umum ini dicancaikan akan dicantalkan di BEI sesuai dengan Perseutan Primis Pencatatan Efek Rincikan Ekuitas PT Jantra Grupo Indonesia Tbk No. S-13730/BEI/PP112-2024 tanggal 30 Desember 2024 yang telah diterima Perseoran dari BEI. Apabila memenuhi persyaratan pencatatan yang ditetapkan oleh BEI antara lain mengenai jumlah pemegang saham baik perorangan maupun lembaga di BEI dan masing-masing pemegang saham memiliki sekurang-kurangnya 1 (satu) satuan kepemilikan saham. Apabila syarat-syarat pencatatan saham tersebut tidak terpenuhi, Penawaran Umum batal demi hukum dan yang pemesanan yang tidak diterima dikembalikan kepada para pemesan sesuai dengan ketentuan UUP25K.

PEMBATAAN ATAS SAHAM YANG DITERBITKAN SEBELUM PENAWARAN UMUM
Berdasarkan OJK No. 25 Tahun 2017, semua pihak yang memperoleh saham Perseoran dengan harga pembelian di bawah harga Penawaran Umum Perdana dalam jangka waktu 6 (enam) bulan sebelum pernyataan pendaftaran ke OJK maka pihak tersebut dilarang mengalihkan sebagian atau seluruh saham Perseoran yang dimilikinya sampai dengan 8 (delapan) bulan setelah pernyataan pendaftaran sehubungan dengan Penawaran Umum Perdana Saham. OJK No. 25 Tahun 2017 pasal 13 ayat 2 menyatakan bahwa dimana larangan tersebut tidak berlaku bagi kepemilikan atas efek bersifat ekuitas, baik secara langsung maupun tidak langsung oleh pemerintah pusat, pemerintah daerah, atau lembaga yang berdasarkan ketentuan peraturan perundang-undangan memiliki kewenangan melakukan penahanan atau pembekuan saham.

RENCANA PENGGUNAAN DANA HASIL PENAWARAN UMUM

Seluruh dana yang diperoleh dari hasil Penawaran Umum Perdana Saham ini, setelah dikurangi biaya-biaya emisi akan digunakan oleh Perseoran untuk:
1. Sekitar 76,56% (tujuh puluh enam koma lima enam persen) akan digunakan untuk belanja modal (capital expenditure) Perseoran dengan rincian sebagai berikut:
a. Sekitar 44,91% (empat puluh empat koma sembilan satu persen) atau sekitar Rp2.000.000.000,- (dua puluh miliar Rupiah) akan digunakan Perseoran untuk pembelian lahan seluas 1.940mu (satu beranda di Bona Indah, Jakarta Selatan (selanjutnya disebut "Pembelian Lahan"). Pembelian Lahan ini akan digunakan untuk pembangunan bengkel baru.

Table with 4 columns: Nama Penjual, No. Identifikasi, Hubungan Afiliasi, and Status, listing shareholders and their relationships.

Nilai total Pembelian Lahan adalah sebesar Rp25.250.000,00,- (dua puluh lima miliar dua ratus lima puluh juta Rupiah). Perseoran telah melakukan pembayaran menggunakan dana internal Perseoran kepada penjual sebesar Rp5.250.000,00,- (lima miliar dua ratus lima puluh juta Rupiah), berdasarkan bukti pembayaran sebagai berikut: (a) Bukti pembayaran Bank Mandiri No. 202411140957640607 tertanggal 4 November 2024 sebesar Rp250.000.000,00 (dua ratus lima puluh juta rupiah); (b) Bukti pembayaran Bank Mandiri No. 20251013102626378 tertanggal 30 Januari 2025 sebesar Rp500.000.000,00 (lima ratus juta rupiah); dan (c) Bukti pembayaran Bank Mandiri No. 202501301619623189 tertanggal 31 Januari 2025 sebesar Rp4.500.000.000,00 (empat miliar lima ratus juta rupiah).

Pembelian Lahan akan dilaksanakan pada tahun 2025 dan setelah Perseoran melaksanakan Penawaran Umum Perdana Saham ini.
b. Sekitar 31,65% (tiga puluh satu koma enam lima persen) dalam rangka pembekuan 5 (lima) cabang bengkel baru yang terletak di Kota Bandung, Bekasi, Surabaya, dan Semarang, serta bengkel yang akan dibangun di lahan Bona Indah (selanjutnya disebut "Pembekuan Bengkel Baru") akan digunakan Perseoran dengan rincian sebagai berikut:
(i) Sekitar 18,63% (delapan belas koma enam tiga persen) akan digunakan Perseoran untuk pendirian bengkel bengkel dalam rangka Pembekuan Bengkel Baru. Kontraktor yang akan digunakan oleh Perseoran merupakan pihak ketiga.

(ii) Sekitar 11,77% (sebelas koma tujuh puluh persen) akan digunakan Perseoran untuk pengadaan perlengkapan operasional seperti mesin dan peralatan bengkel yang akan dibeli dari pihak ketiga, dalam rangka Pembekuan Bengkel Baru.
(iii) Sekitar 1,25% (satu koma dua lima persen) akan digunakan Perseoran untuk pengadaan perlengkapan kantor seperti peralatan elektronik dan furnitur kantor yang akan dibeli dari pihak ketiga, dalam rangka Pembekuan Bengkel Baru.

Selubungan dengan rencana pembekuan 5 (lima) cabang bengkel baru, Perseoran perlu melakukan pengurusan perizinan sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Pengurusan perizinan Pembekuan Cabang Baru tersebut akan dilakukan Perseoran setelah proses negosiasi telah selesai dan/atau Perseoran telah menempati lokasi usaha sebagai bengkel baru.
Terkait rencana pembekuan cabang bengkel baru di Bona Indah yang berlatam di Jalan Karang Tengah No. 4, RT. 005, RW. 005, Kelurahan Labak Bulus, Kecamatan Cilandak, Kota Jakarta Selatan, Provinsi DKI Jakarta, Perseoran telah memiliki Konfirmasi Kesesuaian Kegiatan Pemanfaatan Ruang untuk Kegiatan Berusaha No. 1902251011314254 tertanggal 19 Februari 2025, yang diterbitkan oleh Kepala DPMPTSP Provinsi DKI Jakarta atas nama Gubernur DKI Jakarta.

Perseoran belum memiliki tanah/dan/atau bangunan yang akan dibuat bengkel baru. Biaya sewa lahan akan menggunakan dana internal Perseoran.
2. Sekitar 7,01% (tujuh koma nol satu persen) akan digunakan oleh Perseoran untuk kegiatan operasional (operational expenditure), termasuk namun tidak terbatas pada:
a. Sewa kantor, biaya perjalanan, sewa kendaraan, sewa kendaran operasional, dan pengembangan aplikasi.
3. Sisanya akan digunakan untuk keperluan pemberian pinjaman kepada Perusahaan Anak dengan rincian sebagai berikut:

a. Sekitar 7,55% (tujuh koma lima persen) untuk belanja modal (capital expenditure) Perseoran dengan rincian sebagai berikut:
i. Sekitar 5,51% (lima koma lima satu persen) akan digunakan UJI untuk pembelian aset bengkel pihak ketiga yang terletak di Yogyakarta.
ii. Sekitar 2,04% (dua koma nol empat persen) akan digunakan JTAS untuk pendirian bangunan bengkel dan pengadaan perlengkapan operasional dalam rangka relokasi. Rincian area relokasi bengkel JTAS adalah sebagai berikut:

Table with 3 columns: No., Lokasi, and Spesifikasi, listing details of the workshop relocation.

b. Sekitar 8,98% (delapan koma delapan persen) untuk kegiatan operasional (operational expenditure), termasuk namun tidak terbatas pada pembelian persepada suku cadang dan sewa kendaraan operasional, yang akan digunakan oleh JLI, LWI, JMKI, JDU, JWJ, JTC, VHI, JTAS, dan WKJI.
Secara garis besar timeline Pembekuan Bengkel Baru adalah sebagai berikut:

Table with 3 columns: Kegiatan, Estimasi proses, and Kuartal, showing project timeline.

Perusahaan Anak yang akan memperoleh penyaluran dana hasil emisi dari Perseoran adalah sebagai berikut: (i) PT Joen Le Indonesia, (ii) PT Liantra WI Indonesia, (iii) PT Jantra Mantra Kerta Indonesia, (iv) PT Jantra dan JTRES, (v) PT Jantra WI Indonesia, (vi) PT Wildanes Kerta Jaya Indonesia, (vii) PT Jantra Traspah Indonesia, (viii) PT Van Harness Indonesia, dan (ix) PT Jantra Techno Indonesia.

IKHTISAR DATA KEUANGAN PENTING

Ikhtisar data keuangan penting Perseoran yang disajikan di bawah ini diambil dari laporan posisi keuangan Perseoran tanggal 31 Agustus 2024, 31 Desember 2023, 2022 dan 2021 dan laporan laba rugi dan penghasilan komprehensif lain dan laporan arus kas serta catatan atas laporan keuangan untuk periode delapan bulan yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024 dan 2023 (Reviu) dan untuk tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2023, 2022 dan 2021 yang disusun dan disajikan sesuai dengan Standar Akuntansi Keuangan di Indonesia.

LAPORAN POSISI KEUANGAN (dalam Rupiah)

Large financial statement table with 5 columns: 31 Agustus 2024, 31 Desember 2023, 31 Desember 2022, 31 Desember 2021, and 31 Desember 2020, showing assets and liabilities.

PROSPEKTUS RINGKAS

INFORMASI DALAM DOKUMEN INI MASIH DAPAT DILENGKAPI DAN/ATAU DIUBAH. PERNYATAAN PENDAFTARAN EFEK INI TELAH DISAMPALKAN KEPADA OTORITAS JASA KEUANGAN NAMUN BELUM MEMPEROLEH PERNYATAAN EFEKTIF DARI OTORITAS JASA KEUANGAN. INFORMASI INI HANYA DAPAT DIGUNAKAN DALAM RANGKA PENAWARAN AWAL TERHADAP EFEK INI. EFEK INI TIDAK DAPAT DIJUAL SEBELUM PERNYATAAN PENDAFTARAN YANG TELAH DISAMPALKAN KEPADA OTORITAS JASA KEUANGAN MENJADI EFEKTIF. PEMESANAN MEMBELI EFEK INI HANYA DAPAT DILAKSANAKAN SETELAH CALON PEMBELI ATAU PEMESAN MENEMERIMA ATAU MEMPUNYAI KESEMPATAN UNTUK MEMBELI PROSPEKTUS.

INFORMASI LENGKAP TERKAIT PENAWARAN UMUM TERDAPAT DALAM PROSPEKTUS.

OTORITAS JASA KEUANGAN ("OJK") TIDAK MEMBERIKAN PERNYATAAN MENYETUJUI ATAU TIDAK MENYETUJUI EFEK INI. TIDAK JUGA MENYATAKAN KEBENARAN ATAU KECEKUPAN EFEK INI PROSPEKTUS INI. SETIAP PERNYATAAN YANG BERTENTANGAN DENGAN HAL-HAL TERSEBUT ADALAH PERUBAHAN MELANGGAR HUKUM.

PROSPEKTUS INI PENTING DAN PERLU MENDAPAT PERHATIAN SEGERA, APABILA TERDAPAT KERAGUAN PADA TINDAKAN YANG AKAN DIAMBIL, SEBAIKNYA BERKONSULTASI DENGAN PIHAK YANG KOMPETEN.

PT JANTRA GRUPO INDONESIA Tbk ("PERSEORAN") DAN PENJAMIN PELAKSANA EMISI EFEK BERTANGGUNG JAWAB SEPENUHNYA ATAS KEBENARAN SEMUA INFORMASI FAKTA, DATA, ATAU LAPORAN DAN KEJUJURAN PENDAPAT YANG BERTANGGUNG DALAM PROSPEKTUS INI.

SAHAM YANG DITAWARKAN DALAM PENAWARAN UMUM INI SELURUHNYA AKAN DICATAHKAN PADA PT BURSIF EFEK INDONESIA ("BEI").



PT. JANTRA GRUPO INDONESIA Tbk

PT Jantra Grupo Indonesia Tbk

Kegiatan Usaha Utama:

Bergerak dalam bidang usaha perawatn, perbaikan, dan pengadangan suku cadang dan aksesoris kaki-kaki kendaraan

Kantor Pusat:

Jalan Raya Cirebon No. 9, Pisangan

Kecamatan Ciputat Timur

Kota Tangerang Selatan, Banten 15419

Telepon: (021) 27598835, Fax (021) 27598835

E-mail: corsec@jantragroup.com

Website: http://www.jantrakarikaki.com

PENAWARAN UMUM PERDANA SAHAM

Sebanyak-banyaknya 450.000.000 (empat ratus lima puluh juta) Saham Biasa Atas Nama atau sebanyak-banyaknya 21,68% (dua puluh satu koma enam delapan persen) dari modal ditempatkan dan disetor penuh dalam Perseoran setelah Penawaran Umum dengan nilai nominal Rp25 (dua puluh lima rupiah) setiap saham, yang dikeluarkan dari simpanan (portepel) Perseoran, yang ditawarkan kepada Masyarakat dengan Harga Penawaran sebesar Rp100 (seratus Rupiah) - Rp120 (seratus dua puluh Rupiah) setiap saham yang ditetapkan berlaku untuk seluruh Saham Baru ("Saham Yang Ditawarkan"). Pemesanan Saham melalui Sistem Penawaran Umum Elektronik harus disertai dengan ketersediaan dana yang cukup pada RDN pemesan yang terhubung dengan SUB Rekening Efek Pemesan yang digunakan untuk melakukan pemesanan saham. Jumlah seluruh nilai Penawaran Umum adalah sebanyak-banyaknya sebesar Rp450.000.000.000 (lima puluh empat miliar Rupiah)

Saham Yang Ditawarkan akan memberikan kepada pemegangnya hak yang sama dan sederajat dalam segala hal dengan saham lainnya dari Perseoran yang tidak ditempatkan dan disetor penuh, termasuk antara lain hak atas pembagian dividen, hak untuk mengeluarkan suara dalam Rapat Umum Pemegang Saham ("RUPS"), hak atas pembagian saham bonus dan Hak Memasukkan Efek Terlebih Dahulu ("HMETD). Hak-hak tersebut sesuai dengan Pasal 52 ayat 1 UUPF

PENJAMIN PELAKSANA EMISI EFEK

RHB

PT. RHB Sekuritas Indonesia

PENJAMIN EMISI EFEK

Akan ditentukan kemudian

RISIKO UTAMA YANG DIHADAPI PERSEORAN ADALAH PERSAINGAN USAHA, RISIKO USAHA PERSEORAN SELENGKAPNYA DICANTUMKAN PADA BAB VI PROSPEKTUS INI.

RISIKO TERKAIT DENGAN KEPEMILIKAN ATAS SAHAM PERSEORAN YAITU TIDAK LIKUIDNYA SAHAM YANG DITAWARKAN PADA PENAWARAN UMUM PERDANA INI. MESKIPUN PERSEORAN AKAN MENCATKAN SAHAMNYA DI BEI NAMUN TIDAK ADA JAMINAN BAHWA SAHAM PERSEORAN YANG DIPERDAGANGKAN TERSEBUT AKAN AKTIF ATAU LIKUID KARENA TERDAPAT KEMUNGKINAN SAHAM PERSEORAN AKAN DIMILIKI SATU ATAU BEBERAPA PIHAK TERENTU YANG TIDAK MEMPERDAGANGKAN SAHAMNYA DI PASAR SEKUNDER. DENGAN DEMIKIAN, PERSEORAN TIDAK DAPAT MEMPREDKSIKAN APAKAH PASAR DARI SAHAM PERSEORAN AKAN AKTIF ATAU LIKUIDITAS SAHAM PERSEORAN AKAN TERJAJA.

PERSEORAN TIDAK MENERBITKAN SURAT KOLEKTIF SAHAM HASIL PENAWARAN UMUM INI, TETAPI SAHAM-SAHAM TERSEBUT AKAN DIDISTRIBUSIKAN SECARA ELEKTRONIK YANG AKAN DIADMINISTRASIKAN DALAM PENITIPAN KOLEKTIF DI PT KUSTODIAN SENTRAL EFEK INDONESIA ("KSEI").

Prospektus Ringkas ini diterbitkan di Jakarta pada tanggal 24 Februari 2025

Table with 5 columns: 31 Agustus 2024, 31 Desember 2023, 31 Desember 2022, 31 Desember 2021, and 31 Desember 2020, showing financial ratios and key figures.

ANALISIS DAN PEMBAHASAN OLEH MANAJEMEN

Analisis dan Pembahasan Manajemen ini harus dibaca bersama-sama dengan Laporan Keuangan Konsolidasian Perseoran dan Entitas Anak beserta catatan-catatan di dalamnya yang terdapat pada Bab XI dalam Prospektus ini. Laporan keuangan konsolidasian tersebut telah disajikan sesuai dengan Standar Akuntansi Keuangan di Indonesia. Pembahasan dan analisa keuangan berdasarkan Laporan Keuangan Konsolidasian Perseoran dan Entitas Anak yang berakhir tanggal 31 Agustus 2024, 31 Desember 2023, 2022 dan 2021 serta Laporan Pendapatannya yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024 dan 2023 (Reviu) dan untuk tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2023, 2022 dan 2021 telah diaudit oleh KAP Heliantono dan Rekan dengan opini wajar tanpa modifikasi yang ditandatangani oleh Andip Nugroho, SE, Ak., M.Ak., CPA tanggal 19 November 2024.

PENDAPATAN
Perseoran dan Pendapatan selama delapan bulan yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024 dengan 31 Agustus 2023
Jumlah Pendapatan yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024 sebesar Rp39.106.954.374 naik sebesar Rp4.881.651.784 atau 14,28% dibandingkan dengan Pendapatan 31 Agustus 2023 sebesar Rp34.225.302.590. Peningkatan ini terutama disebabkan oleh meningkatnya pelanggan yang datang ke bengkel Perusahaan dan peningkatan pendapatan jasa reparasi dan perawatan mobil.

Perbandingan Pendapatan selama satu tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2023 dengan 31 Desember 2022
Jumlah Pendapatan yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2023 sebesar Rp50.011.558.103 naik sebesar Rp4.392.483.986 atau 655,98% dibandingkan dengan Pendapatan Desember 2022 sebesar Rp6.619.004.117. Peningkatan ini terutama disebabkan karena dikonsolidasikannya laporan keuangan Entitas Anak sejak awal periode akuisisi yaitu sejak 1 Januari 2023.

Perbandingan Pendapatan selama satu tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 dengan 31 Desember 2021
Jumlah Pendapatan yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 sebesar Rp6.619.004.117 naik sebesar Rp2.204.801.117 atau 50,63% dibandingkan dengan Pendapatan 31 Desember 2021 sebesar Rp4.394.203.000. Peningkatan ini terutama disebabkan oleh meningkatnya pelanggan yang datang ke bengkel Perusahaan dan peningkatan pendapatan jasa reparasi dan perawatan mobil.

BEBAN POKOK PENDAPATAN
Perbandingan Beban Pokok Pendapatan selama delapan bulan yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024 dengan 31 Agustus 2023
Jumlah Beban Pokok Pendapatan yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024 sebesar Rp8.868.946.706 naik sebesar Rp1.189.286.730 atau 15,49% dibandingkan dengan Beban Pokok Pendapatan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2023 sebesar Rp7.679.659.976. Peningkatan ini terutama disebabkan karena meningkatnya pendapatan jasa reparasi dan perawatan mobil.

Perbandingan Beban Pokok Pendapatan selama satu tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2023 dengan 31 Desember 2022
Jumlah Beban Pokok Pendapatan yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2023 sebesar Rp11.229.292.500 naik sebesar Rp4.889.725.622 atau 36,48% dibandingkan dengan Beban Pokok Pendapatan periode yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 sebesar Rp6.339.566.878. Peningkatan ini terutama disebabkan karena meningkatnya pendapatan jasa reparasi dan perawatan mobil.

Perbandingan Beban Pokok Pendapatan selama satu tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 dengan 31 Desember 2021
Jumlah Beban Pokok Pendapatan yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 sebesar Rp6.339.566.878 naik sebesar Rp1.189.286.730 atau 18,77% dibandingkan dengan Beban Pokok Pendapatan periode yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2021 sebesar Rp5.149.281.148. Peningkatan ini terutama disebabkan karena meningkatnya pendapatan jasa reparasi dan perawatan mobil.

LABA SEBELUM PAJAK PENGHASILAN TAHUN BERJALAN
Perbandingan Laba Sebelum Pajak Penghasilan selama delapan bulan yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024 dengan 31 Agustus 2023
Jumlah Laba Sebelum Pajak Penghasilan untuk delapan bulan yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024 sebesar Rp31.185.004.455 atau 51,25% dibandingkan dengan Laba Sebelum Pajak Penghasilan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2023 sebesar Rp19.272.504.455 atau 52,23% dibandingkan dengan Laba Sebelum Pajak Penghasilan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2022 sebesar Rp16.636.317.765. Peningkatan ini terutama disebabkan karena meningkatnya beban pendapatan jasa reparasi dan perawatan mobil.

Perbandingan Laba Sebelum Pajak Penghasilan selama satu tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2023 dengan 31 Desember 2022
Jumlah Laba Sebelum Pajak Penghasilan untuk satu tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2023 sebesar Rp41.131.509.054,795 naik sebesar Rp10.498.020.455 atau 25,53% dibandingkan dengan Laba Sebelum Pajak Penghasilan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 sebesar Rp30.631.034,330. Peningkatan ini terutama disebabkan oleh karena dikonsolidasikannya laporan keuangan Entitas Anak sejak awal periode akuisisi yaitu sejak 1 Januari 2023.

Perbandingan Laba Sebelum Pajak Penghasilan selama satu tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 dengan 31 Desember 2021
Jumlah Laba Sebelum Pajak Penghasilan untuk satu tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 sebesar Rp30.631.034,330 naik sebesar Rp1.189.286.730 atau 3,88% dibandingkan dengan Laba Sebelum Pajak Penghasilan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2021 sebesar Rp29.441.747,600. Peningkatan ini terutama disebabkan karena meningkatnya pendapatan jasa reparasi dan perawatan mobil.

LABA SEBELUM PAJAK PENGHASILAN TAHUN BERJALAN
Perbandingan Laba Sebelum Pajak Penghasilan selama delapan bulan yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024 dengan 31 Agustus 2023
Jumlah Laba Sebelum Pajak Penghasilan untuk delapan bulan yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024 sebesar Rp31.185.004.455 atau 51,25% dibandingkan dengan Laba Sebelum Pajak Penghasilan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2023 sebesar Rp19.272.504.455 atau 52,23% dibandingkan dengan Laba Sebelum Pajak Penghasilan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2022 sebesar Rp16.636.317.765. Peningkatan ini terutama disebabkan karena meningkatnya beban pendapatan jasa reparasi dan perawatan mobil.

Perbandingan Laba Sebelum Pajak Penghasilan selama satu tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2023 dengan 31 Desember 2022
Jumlah Laba Sebelum Pajak Penghasilan untuk satu tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2023 sebesar Rp41.131.509.054,795 naik sebesar Rp10.498.020.455 atau 25,53% dibandingkan dengan Laba Sebelum Pajak Penghasilan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 sebesar Rp30.631.034,330. Peningkatan ini terutama disebabkan oleh karena dikonsolidasikannya laporan keuangan Entitas Anak sejak awal periode akuisisi yaitu sejak 1 Januari 2023.

Perbandingan Laba Sebelum Pajak Penghasilan selama satu tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 dengan 31 Desember 2021
Jumlah Laba Sebelum Pajak Penghasilan untuk satu tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 sebesar Rp30.631.034,330 naik sebesar Rp1.189.286.730 atau 3,88% dibandingkan dengan Laba Sebelum Pajak Penghasilan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2021 sebesar Rp29.441.747,600. Peningkatan ini terutama disebabkan karena meningkatnya pendapatan jasa reparasi dan perawatan mobil.

LABA BERSIH TAHUN BERJALAN

Perbandingan Laba Bersih selama delapan bulan yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024 dengan 31 Agustus 2023
Jumlah Laba Bersih selama delapan bulan yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024 sebesar Rp7.341.462.023 naik sebesar Rp7.553.237.661 atau sebesar 310,54% dibandingkan dengan Laba Bersih yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2023 sebesar Rp1.788.224.362. Peningkatan ini terutama disebabkan karena meningkatnya pendapatan reparasi dan perawatan mobil.

Perbandingan Laba Bersih selama satu tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2023 dengan 31 Desember 2022
Jumlah Laba Bersih untuk periode satu tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2023 sebesar Rp1.059.027.317 naik sebesar Rp190.764.691 atau sebesar 21,97% dibandingkan dengan Laba Bersih yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 sebesar Rp868.262.626. Peningkatan ini terutama disebabkan karena meningkatnya pendapatan reparasi dan perawatan mobil.

Perbandingan Laba Bersih selama satu tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 dengan 31 Desember 2021
Jumlah Laba Bersih untuk periode satu tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 sebesar Rp868.262.626 naik sebesar Rp136.279.058 atau sebesar 18,22% dibandingkan dengan Laba Bersih yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2021 sebesar Rp731.983.568. Peningkatan ini terutama disebabkan karena meningkatnya pendapatan reparasi dan perawatan mobil.

LABA KOMPREHENSIF TAHUN BERJALAN
Perbandingan Laba Komprehensif Tahun Delapan Bulan yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024 dengan 31 Agustus 2023
Jumlah Laba Komprehensif Periode Delapan Bulan yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024 sebesar Rp7.513.316.644 naik sebesar Rp7.149.491.929 atau sebesar 318,73% dibandingkan dengan Laba Komprehensif periode delapan bulan yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2023 sebesar Rp433.433.433. Peningkatan ini terutama disebabkan karena meningkatnya pendapatan reparasi dan perawatan mobil dan karena bagian laba dari Entitas Anak.

Perbandingan Laba Komprehensif Tahun Berjalan yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2023 dengan 31 Desember 2022
Jumlah Laba Komprehensif Tahun Berjalan yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2023 sebesar Rp1.052.647.846 naik sebesar Rp96.946.161 atau sebesar 22,62% dibandingkan dengan Laba Komprehensif Tahun Berjalan per 31 Desember 2022 sebesar Rp970.481.685. Peningkatan ini terutama disebabkan karena meningkatnya pendapatan reparasi dan perawatan mobil.

Perbandingan Laba Komprehensif Tahun Berjalan yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 dengan 31 Desember 2021
Jumlah Laba Komprehensif Tahun Berjalan per 31 Desember 2022 sebesar Rp870.481.685 naik sebesar Rp98.230.495 atau sebesar 12,72% dibandingkan dengan Laba Komprehensif Tahun Berjalan tahun 2021 sebesar Rp772.251.190. Peningkatan ini terutama disebabkan karena meningkatnya pendapatan reparasi dan perawatan mobil.

ASET
Perbandingan posisi Jumlah Aset pada tanggal 31 Agustus 2024 dengan posisi Jumlah aset pada tanggal 31 Desember 2023
Jumlah Aset per 31 Agustus 2024 sebesar Rp74.129.409.370 naik sebesar Rp8.562.065.934 atau 13,06% dibandingkan dengan aset per 31 Desember 2023 sebesar Rp65.567.343.436. Peningkatan ini terutama disebabkan karena meningkatnya aset tetap Perseoran dan Entitas Anak dan meningkatnya uang muka.

Perbandingan posisi Jumlah Aset pada tanggal 31 Desember 2023 dengan posisi Jumlah aset pada tanggal 31 Desember 2022
Jumlah Aset per 31 Desember 2023 sebesar Rp65.567.343.436 naik sebesar Rp49.300.101.595 atau 303,07% dibandingkan dengan aset per 31 Desember 2022 sebesar Rp16.267.241.842. Peningkatan ini terutama disebabkan karena dikonsolidasikannya laporan keuangan Entitas Anak sejak awal periode akuisisi yaitu sejak 1 Januari 2023.

Perbandingan posisi Jumlah Aset pada tanggal 31 Desember 2022 dengan posisi Jumlah aset pada tanggal 31 Desember 2021
Jumlah Aset per 31 Desember 2022 sebesar Rp16.267.241.842 naik sebesar Rp13.707.896.429 atau sebesar 535,66% dibandingkan dengan aset per 31 Desember 2021 sebesar Rp2.559.045.413. Peningkatan ini terutama disebabkan karena meningkatnya aset tetap dan kas setara kas Perseoran.

KAS DAN SETARA KAS
Perbandingan posisi Jumlah Kas dan Setara Kas pada tanggal 31 Agustus 2024 dengan posisi Jumlah Kas dan Setara Kas pada tanggal 31 Desember 2023
Jumlah Kas dan setara kas pada tanggal 31 Agustus 2024 dan 31 Desember 2023 masing-masing sebesar Rp18.986.434.168 dan Rp19.599.136.854. Penurunan ini terutama disebabkan karena Perseoran mengakuisasi aset tetap dan pembayaran utang bank.

Perbandingan posisi Jumlah Kas dan Setara Kas pada tanggal 31 Desember 2023 dengan posisi Jumlah Kas dan Setara Kas pada tanggal 31 Desember 2022
Jumlah Kas dan setara kas pada tanggal 31 Desember 2023 dan 2022 masing-masing sebesar Rp19.599.136.854 dan Rp5.012.867.174. Peningkatan ini terutama disebabkan karena dikonsolidasikannya laporan keuangan Entitas Anak sejak awal periode akuisisi yaitu sejak 1 Januari 2023.

Perbandingan posisi Jumlah Kas dan Setara Kas pada tanggal 31 Desember 2022 dengan posisi Jumlah Kas dan Setara Kas pada tanggal 31 Desember 2021
Jumlah Kas dan setara kas pada tanggal 31 Desember 2022 dan 2021 masing-masing sebesar Rp5.012.867.174 dan Rp1.897.879.894. Peningkatan ini terutama disebabkan karena Perseoran menerima fasilitas pinjaman dari PT Bank Mandiri (Persero) Tbk.

PIUTANG USAHA

Perbandingan posisi Piutang Usaha pada tanggal 31 Agustus 2024 dengan posisi Piutang Usaha pada tanggal 31 Desember 2023
Jumlah Piutang Usaha per 31 Agustus 2024 sebesar Rp131.634.582 naik sebesar Rp80.633.046 atau sebesar 158,10% dibandingkan dengan per 31 Desember 2023 sebesar Rp50.001.536. Peningkatan ini terutama disebabkan karena meningkatnya pendapatan reparasi dan perawatan mobil.

Perbandingan posisi Piutang Usaha pada tanggal 31 Desember 2023 dengan posisi Piutang Usaha pada tanggal 30 Desember 2022
Jumlah Piutang Usaha per 31 Desember 2023 sebesar Rp51.001.536 naik sebesar Rp51.001.536 dibandingkan dengan per 31 Desember 2022 sebesar Rp0. Peningkatan ini terutama disebabkan karena dikonsolidasikannya laporan keuangan Entitas Anak sejak awal periode akuisisi yaitu sejak 1 Januari 2023.

Perbandingan posisi Piutang Usaha pada tanggal 31 Desember 2022 dengan posisi Piutang Usaha pada tanggal 31 Desember 2021
Jumlah Piutang Usaha per 31 Desember 2022 sebesar Rp0, tidak mengalami perubahan dibandingkan dengan per 31 Desember 2021 sebesar Rp0.

PIUTANG LAIN-LAIN

Perbandingan posisi Piutang lain-lain pada tanggal 31 Agustus 2024 dengan posisi Piutang lain-lain pada tanggal 31 Desember 2023
Jumlah Piutang lain-lain yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024 sebesar Rp2.262.754.285 turun sebesar Rp2.014.974.410 atau sebesar 47,09% dibandingkan dengan per 31 Desember 2023 sebesar Rp4.276.984.695. Penurunan ini terutama disebabkan karena Perseoran menerima pelunasan piutang.

Perbandingan posisi Piutang lain-lain pada tanggal 31 Desember 2023 dengan posisi Piutang lain-lain pada tanggal 31 Desember 2022
Jumlah Piutang lain-lain yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2023 sebesar Rp4.276.984.695 naik sebesar Rp3.103.197.133 atau sebesar 264,37% dibandingkan dengan per 31 Desember 2022 sebesar Rp1.173.787.562. Peningkatan ini terutama disebabkan karena dikonsolidasikannya laporan keuangan Entitas Anak sejak awal periode akuisisi yaitu sejak 1 Januari 2023.

Perbandingan posisi Piutang lain-lain pada tanggal 31 Desember 2022 dengan posisi Piutang lain-lain pada tanggal 31 Desember 2021
Jumlah Piutang lain-lain yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 sebesar Rp1.173.787.562 naik sebesar Rp1.173.787.562 atau sebesar 100% dibandingkan dengan per 31 Desember 2021 sebesar Rp0. Peningkatan ini terutama disebabkan karena Perseoran memberikan pinjaman kepada pihak berelasi.

PERSEDIAAN

Perbandingan posisi Persediaan pada tanggal 31 Agustus 2024 dengan posisi Persediaan pada tanggal 31 Desember 2023
Jumlah Persediaan per 31 Agustus 2024 sebesar Rp1.540.760.843 naik sebesar Rp13.782.294 atau sebesar 9,51% dibandingkan dengan per 31 Desember 2023 sebesar Rp1.406.978.549. Peningkatan ini terutama disebabkan karena untuk menjaga ketersediaan sparepart yang akan digunakan untuk reparasi dan perawatan mobil.

Perbandingan posisi Persediaan pada tanggal 31 Desember 2023 dengan posisi Persediaan pada tanggal 31 Desember 2022
Jumlah Persediaan per 31 Desember 2023 sebesar Rp1.406.978.549 naik sebesar Rp1.142.357.149 atau sebesar 431,69% dibandingkan dengan per 31 Desember 2022 sebesar Rp264.621.400. Peningkatan ini terutama disebabkan karena dikonsolidasikannya laporan keuangan Entitas Anak sejak awal periode akuisisi yaitu sejak 1 Januari 2023.

Perbandingan posisi Persediaan pada tanggal 31 Desember 2022 dengan posisi Persediaan pada tanggal 31 Desember 2021
Jumlah Persediaan per 31 Desember 2022 sebesar Rp264.621.400 naik sebesar Rp264.621.400 dibandingkan dengan per 31 Desember 2021 sebesar Rp0. Peningkatan ini terutama disebabkan karena untuk menjaga ketersediaan sparepart yang akan digunakan untuk reparasi dan perawatan mobil.

**UTANG PEMBIAYAAN KONSUMEN**

**Perbandingan posisi Utang Pembiayaan Konsumen pada tanggal 31 Agustus 2024 dengan posisi Utang Pembiayaan Konsumen pada tanggal 31 Desember 2023**

Jumlah Utang Pembiayaan Konsumen jangka pendek dan jangka panjang per 31 Agustus 2024 sebesar Rp95.783.919,267 juta, turun sebesar Rp7.103.853.200 atau 46,82% dibandingkan dengan Utang Pembiayaan Konsumen jangka pendek dan jangka panjang per 31 Desember 2023 sebesar Rp1.509.620.000. Penurunan ini terutama disebabkan karena pelunasan utang pembiayaan konsumen yang dilakukan oleh Perseroan dan Entitas Anak.

**Perbandingan posisi Utang Pembiayaan Konsumen pada tanggal 31 Desember 2023 dengan posisi Utang Pembiayaan Konsumen pada tanggal 31 Desember 2022**

Jumlah Utang Pembiayaan Konsumen jangka pendek dan jangka panjang per 31 Desember 2023 sebesar Rp1.509.620.000 naik sebesar Rp1.509.620.000 dibandingkan dengan Utang Pembiayaan Konsumen jangka pendek dan jangka panjang per 31 Desember 2022 sebesar Rp0. Peringkat ini terutama disebabkan karena dikonsolidasikannya laporan keuangan Entitas Anak sejak awal periode akuisisi yaitu sejak 1 Januari 2023.

**UTANG BANK**

**Perbandingan posisi Utang Bank pada tanggal 31 Agustus 2024 dengan posisi Utang Bank pada tanggal 31 Desember 2023**

Jumlah Utang Bank jangka pendek dan jangka panjang per 31 Agustus 2024 sebesar Rp11.257.430.777 naik sebesar Rp3.473.511.510 atau 44,62% dibandingkan dengan Utang Bank jangka pendek dan jangka panjang per 31 Desember 2023 sebesar Rp7.783.919.267. Peringkat ini terutama disebabkan karena ijtis menerima fasilitas pembiayaan dari PT Bank Maybank Indonesia Tbk.

**Perbandingan posisi Utang Bank pada tanggal 31 Desember 2023 dengan posisi Utang Bank pada tanggal 31 Desember 2022**

Jumlah Utang Bank jangka pendek dan jangka panjang per 31 Desember 2023 sebesar Rp7.783.919.267 naik sebesar Rp583.919.271 atau 8,11% dibandingkan dengan Utang Bank jangka pendek dan jangka panjang per 31 Desember 2022 sebesar Rp7.199.999.996. Peringkat ini terutama disebabkan karena dikonsolidasikannya laporan keuangan Entitas Anak sejak awal periode akuisisi yaitu sejak 1 Januari 2023.

**Perbandingan posisi Utang Bank pada tanggal 31 Desember 2022 dengan posisi Utang Bank pada tanggal 31 Desember 2021**

Jumlah Utang Bank jangka pendek dan jangka panjang per 31 Desember 2022 sebesar Rp7.199.999.996 naik sebesar Rp7.199.999.996 dibandingkan dengan Utang Bank jangka pendek dan jangka panjang per 31 Desember 2021 sebesar Rp0. Kenaikan ini disebabkan karena Perusahaan menerima fasilitas pinjaman dari PT Bank Mandiri (Persero) Tbk.

**EKUITAS**

**Perbandingan posisi Ekuitas pada tanggal 31 Agustus 2024 dengan posisi Ekuitas pada tanggal 31 Desember 2023**

Jumlah Ekuitas per 31 Agustus 2024 sebesar Rp59.158.929.200 naik sebesar Rp7.777.316.644 atau 15,45% dibandingkan dengan ekuitas per 31 Desember 2023 sebesar Rp51.381.612.565. Peringkat ini terutama disebabkan karena laba bersih Perseroan dan Entitas Anak selama periode dalam bulan yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024.

**Perbandingan posisi Ekuitas pada tanggal 31 Desember 2023 dengan posisi Ekuitas pada tanggal 31 Desember 2022**

Jumlah Ekuitas per 31 Desember 2023 sebesar Rp51.381.612.565 naik sebesar Rp48.197.221.748 atau 15,13,55% dibandingkan dengan ekuitas per 31 Desember 2022 sebesar Rp3.184.390.817. Peringkat ini terutama disebabkan karena peningkatan modal ditempatkan dan modal disetor Perseroan.

**Perbandingan posisi Ekuitas pada tanggal 31 Desember 2022 dengan posisi Ekuitas pada tanggal 31 Desember 2021**

Jumlah Ekuitas per 31 Desember 2022 sebesar Rp3.184.390.817 naik sebesar Rp810.481.685 atau 34,14% dibandingkan dengan ekuitas per 31 Desember 2021 sebesar Rp2.373.909.132. Peringkat ini terutama disebabkan laba bersih Perseroan selama tahun 2022.

**Sumber dan Jumlah Arus Kas dari Aktivitas Operasi**

**Perbandingan arus kas dari aktivitas operasi yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024 dan arus kas dari aktivitas operasi yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2023**

Arus Kas yang diperoleh dari Aktivitas Operasi yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024 adalah sebesar Rp6.767.020.265 turun sebesar Rp1.387.020.718 atau 21,81% dari Arus Kas yang diperoleh dari Aktivitas Operasi yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2023 sebesar Rp8.154.285.983.

**Perbandingan arus kas dari aktivitas operasi yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2023 dan arus kas dari aktivitas operasi yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022**

Arus Kas yang diperoleh dari Aktivitas Operasi yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2023 adalah sebesar Rp14.521.841.760 naik sebesar Rp7.126.461.540 atau 604,84%. Arus Kas yang diperoleh dari Aktivitas Operasi yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 sebesar Rp7.400.380.220.

**Perbandingan arus kas dari aktivitas operasi yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 dan arus kas dari aktivitas operasi yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2021**

Arus Kas yang diperoleh dari Aktivitas Operasi yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 adalah sebesar Rp1.421.841.760 naik sebesar Rp7.126.461.540 atau 604,84%. Arus Kas yang diperoleh dari Aktivitas Operasi yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2021 sebesar Rp7.400.380.220.

**Sumber dan Jumlah Arus Kas dari Aktivitas Investasi**

**Perbandingan arus kas dari aktivitas investasi untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024 dan arus kas dari aktivitas investasi untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2023**

Arus Kas digunakan untuk Aktivitas Investasi untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024 adalah sebesar Rp7.314.517.648 turun sebesar Rp6.565.574.831 atau 47,30% dari periode yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2023 sebesar Rp13.880.192.479.

**Perbandingan arus kas dari aktivitas investasi untuk tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2023 dan arus kas dari aktivitas investasi untuk tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022**

Arus Kas digunakan untuk Aktivitas Investasi untuk tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2023 adalah sebesar Rp35.724.041.731 naik sebesar Rp2.954.952.732 atau 231,66% dari tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 sebesar Rp10.771.309.000.

**Perbandingan arus kas dari aktivitas investasi untuk tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 dan arus kas dari aktivitas investasi untuk tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2021**

Arus Kas digunakan untuk Aktivitas Investasi untuk tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 adalah sebesar Rp10.771.309.000 naik sebesar Rp10.751.683.707 atau 54.783,80% dari tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2021 sebesar Rp19.626.000.

**Sumber dan Jumlah Arus Kas dari Aktivitas Pendanaan**

**Perbandingan arus kas dari aktivitas pendanaan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024 dan arus kas dari aktivitas pendanaan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2023**

Arus Kas yang digunakan untuk Aktivitas Pendanaan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024 adalah sebesar Rp7.314.517.648 turun sebesar Rp6.565.574.831 atau 108,41% dari periode yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2023 sebesar Rp7.775.745.081.

**Perbandingan arus kas dari aktivitas pendanaan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2023 dan arus kas dari aktivitas pendanaan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022**

Arus Kas yang digunakan untuk Aktivitas Pendanaan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2023 adalah sebesar Rp65.205.303) turun sebesar Rp840.950.384 atau 108,41% dari periode yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2022 sebesar Rp7.775.745.081.

**Perbandingan arus kas dari aktivitas pendanaan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 dan arus kas dari aktivitas pendanaan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2021**

Arus Kas yang digunakan untuk Aktivitas Pendanaan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2022 adalah sebesar Rp10.771.309.000 naik sebesar Rp10.751.683.707 atau 54.783,80% dari tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2021 sebesar Rp19.626.000.

**SOLABILITAS DAN RENTABILITAS**

Rasio keuangan adalah suatu rumusan secara sistematis dari hubungan antara suatu jumlah variabel tertentu dengan jumlah tertentu lainnya untuk memberikan petunjuk dan indikator dan gejala yang timbul di sekitar kondisi yang melingkupinya. Dalam pembahasan tentang analisa rasio keuangan Perseroan mencakup rasio Solabilitas Aset dan Ekuitas, rasio Hasil Aset dan Ekuitas.

**SOLABILITAS**

Solabilitas menunjukkan kemampuan Perseroan dalam memenuhi seluruh kewajiban yang dihitung dengan cara membandingkan jumlah liabilitas dengan jumlah aset atau jumlah ekuitas.

**Solabilitas Ekuitas**

Rasio solabilitas ekuitas Perseroan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024, 31 Desember 2023, 2022 dan 2021 masing-masing sebesar 0,25, 0,28, 4,11 dan 0,08.

**Solabilitas Aset**

Rasio solabilitas aset Perseroan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024, 31 Desember 2023, 2022 dan 2021 masing-masing sebesar 0,20, 0,22, 0,80, dan 0,07.

**IMBAL HASIL EKUITAS**

Imbal hasil aset menunjukkan kemampuan Perseroan untuk menghasilkan laba komprehensif yang dihitung dengan cara membandingkan laba periode 1 periode berjalan dengan jumlah ekuitas. Rasio imbal hasil ekuitas Perseroan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024, 31 Desember 2023, 2022 dan 2021 masing-masing sebesar 12,41%, 2,06%, 27,27% dan 30,83%.

**IMBAL HASIL EKUITAS**

Imbal hasil aset menunjukkan kemampuan aset produktif Perseroan untuk menghasilkan laba periode 1 periode berjalan yang dihitung dengan cara membandingkan laba periode 1 periode berjalan dengan jumlah aset. Rasio imbal hasil aset Perseroan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024, 31 Desember 2023, 2022 dan 2021 masing-masing sebesar 9,90%, 1,62%, 5,34% dan 28,6%.

**BELANJA MODAL**

Belanja modal Perseroan untuk periode yang berakhir pada tanggal 31 Agustus 2024, 31 Desember 2023, 2022 dan 2021 masing-masing sebesar Rp9.259.120.058, Rp19.221.481.811, Rp9.597.522.145, dan Rp19.626.000.

Sebagian besar belanja modal tersebut terdiri dari pembangunan bangunan bengkel, perolehan kendaraan dan peralatan bengkel. Perseroan melakukan kegiatan membangun sendiri untuk membangun bengkel. Perolehan kendaraan dilakukan untuk tujuan operasional yang diperoleh melalui utang pembiayaan dengan beberapa perusahaan pembiayaan seperti PT BCA Finance, PT Mandiri Utama Finance dan PT Federal International Finance. Perolehan peralatan bengkel dilakukan untuk menunjang kegiatan operasional bengkel.

Sumber dana yang digunakan untuk pembangunan bengkel berasal dari hasil usaha perseroan dan pinjaman dari bank. Sementara sumber dana yang digunakan untuk perolehan kendaraan dan peralatan bengkel berasal dari hasil usaha Perseroan.

**PINJAMAN**

Untuk mendanai modal kerjanya dan kebutuhan belanja modalnya, Perseroan dan Entitas Anak telah memiliki pinjaman dan perjanjian fasilitas dengan beberapa pihak. Pada tanggal 31 Agustus 2024, total pinjaman Perseroan adalah sebesar Rp11.262.974.777. Bunga pinjaman yang berlaku terhadap fasilitas yang diterima oleh Perusahaan berkisar antara 0,5% dan 10% per tahun.

Tabel di bawah ini memuat jumlah saldo pinjaman milik Perseroan pada tanggal 31 Agustus 2024:

Uraian	Jumlah	Laju tempo kontraktual	
		< 1 tahun	1-2 tahun
Pinjaman Pihak Ketiga			
PT Bank Mandiri (Persero) Tbk	5.961.738.321	2.501.370.203	-
PT Bank Maybank Indonesia Tbk	5.385.691.456	359.477.889	-
<b>Total Pinjaman Pihak Ketiga</b>	<b>11.267.429.777</b>	<b>2.860.848.092</b>	<b>-</b>
Pinjaman Pihak Berelasi	5.544.000	-	5.544.000

**FAKTOR RISIKO**

Berikut ini adalah risiko-risiko yang disusun berdasarkan bobot risiko yang dihadapi perseroan dalam menjalankan kegiatan usahanya.

**A. RISIKO UTAMA TERKAIT KEGIATAN USAHA PERSEROAN**

Risiko Persaingan Usaha

**B. RISIKO TERKAIT KEGIATAN USAHA PERSEROAN**

- Risiko Ketersediaan bahan baku atau pemasok
- Risiko Kelengkapan Data Personil Manajemen Inti Perseroan
- Risiko tidak berhasilnya program pemasaran
- Risiko terhadap Peraturan Perundang-Undangan yang Berkuat Terkait dengan Bidang Usaha

**C. RISIKO UMUM**

- Risiko Kondisi Ekonomi Makro Indonesia
- Risiko Sosial dan Politik
- Risiko Perubahan Kebijakan atau Peraturan Pemerintah
- Risiko Tuntutan atau Gugatan Hukum

**D. Risiko Bagi Investor**

- Risiko Tidak Likuidnya Saham yang Ditawarkan Pada Penawaran Umum Perdana Saham
- Risiko Fluktuasi Harga Saham Perseroan
- Risiko Kebijakan Dividen

**KEJADIAN PENTING SELAH TANGGAL LAPORAN AUDITOR INDEPENDEN**

Sampai dengan tanggal efektifnya Pernyataan Pendaftaran, tidak terdapat kejadian penting yang terjadi setelah tanggal Laporan Auditor Independen atas Laporan Keuangan Perseroan dan Entitas Anak yang berpengaruh pada tanggal 31 Agustus 2024 dan 2023 dan untuk tahun yang berakhir pada tanggal 31 Desember 2023, 2022 dan 2021 yang tidak diadui oleh KAP Halantoro dan Rekan dan ditandatangani oleh Andek Nugroho, SE., Ak., M.Ak., CA., CPA., dengan opini wajar tanpa modifikasi tanggal 19 November 2024.

**KETERANGAN TENTANG PERSEORAN DAN PERUSAHAAN ANAK, KEGIATAN USAHA, SERTA KECENDERUNGAN DAN PROSPEK USAHA**

rekomendasi kaki-kaki mobil, hingga saat ini Perseroan memiliki 11 cabang bengkel spesialis kaki-kaki mobil yang tersebar di Jawa dan Bali.

Perseroan menjalankan usahanya di Jl. Raya Cirendeu No.9, Pisaneng, Kec. Ciputat Tim., Kota Tangerang Selatan, Banten, 15419, yang mana tempat usaha tersebut telah dibeli oleh Perseroan dan anak bendaharawan pada tanggal 20 Januari 2017 dan akan tetap menggunakan dalam usaha perbengkelan spesialis K2 mobil dan inovasi.

**2. Pemasaran**

Perseroan menjalankan usahanya di Jl. Raya Cirendeu No.9, Pisaneng, Kec. Ciputat Tim., Kota Tangerang Selatan, Banten, 15419, yang mana tempat usaha tersebut telah dibeli oleh Perseroan dan anak bendaharawan pada tanggal 20 Januari 2017 dan akan tetap menggunakan dalam usaha perbengkelan spesialis K2 mobil dan inovasi.

**3. Keunggulan dan Keunggulan Kompetitif**

Perseroan memiliki cabang yang tersebar di 10 kota utama di Pulau Jawa dan Bali, termasuk Jakarta Selatan, Tangerang Selatan, Cirebon, Yogyakarta, Semarang, Solo, Malang, Kediri, Sidoarjo, dan Surabaya. Keunggulan kompetitif Perseroan adalah tidak hanya menjangkau dominasi pasar tetapi juga kemampuan perusahaan untuk melayani beragam kebutuhan pelanggan di berbagai lokasi. Cabang-cabang yang terintegrasi ini memungkinkan Perseroan untuk menyediakan layanan yang konsisten dan efisien kepada pelanggannya.

**4. Lokasi Strategis**

Lokasi cabang Perseroan dipilih berdasarkan strategi untuk memaksimalkan keterjangkauan dan efisiensi distribusi. Lokasi-lokasi ini dekat dengan pusat bisnis, rute distribusi utama, dan infrastruktur transportasi, yang memudahkan logistik dan pengiriman barang. Hal ini tidak hanya mengurangi waktu pengiriman tetapi juga menurunkan biaya operasional.

**5. Inovasi dan Kerja Mutakhir**

Perseroan terus melakukan inovasi dalam meningkatkan produktivitas dan mempertahankan standar kualitas yang tinggi. Penggunaan teknologi terbaru dalam operasional sehari-hari memastikan bahwa perusahaan dapat menangani volume pekerjaan yang besar dengan efisiensi tinggi, sambil mengurangi kemungkinan kesalahan dan mempercepat waktu pemrosesan.

**6. Strategi Usaha**

Strategi usaha Perseroan sangat strategis, dengan fokus pada pengembangan sumber daya manusia (SDM) yang unggul, target pasar yang luas, pemasaran dan promosi yang kompeten, keamanan data, inovasi, legalitas, tata kelola perusahaan yang baik, impor peralatan serta bahan baku yang kompetitif, dan pengembangan produk serta layanan. Berikut ini adalah penjelasan lebih lanjut mengenai fokus dan strategi usaha Perseroan.

**7. Pengembangan SDM Unggul**

Perseroan menekankan pentingnya memiliki SDM yang unggul melalui kerja sama dengan Badan Latihan Kerja Industri (BLK) dan lembaga pelatihan lainnya. Dengan khusnnya di lini industri otomotif. Ini menunjukkan komitmen perusahaan terhadap pembinaan tenaga kerja yang terampil dan mampu memberikan layanan serta produk berkualitas tinggi kepada pelanggan.

**8. Target Pasar yang Luas**

Perseroan menargetkan semua kelas pasar, dari kelas menengah hingga kelas atas, serta mencakup berbagai lapisan industri. Inovasi dan layanan komplementer lainnya, akan meningkatkan diversifikasi segmen pelanggan. Pendekatan ini memperluas cakupan pasar dan potensi pertumbuhan pendapatan.

**9. Tim Pemasaran yang Berkompeten**

Dengan bekerja sama dengan anak perusahaan, serta memanfaatkan media online seperti Kompas dan Liputan, perusahaan memastikan bahwa strategi pemasarannya mencapai audiens yang luas dan efektif dalam meningkatkan kesadaran merek dan penjualan.

**10. Keamanan dan Infrastruktur Data Center**

Investasi di Data Center Teknokrat untuk keamanan penyimpanan data, fasilitas, dan konektivitas yang stabil menunjukkan perhatian perusahaan terhadap perlindungan data dan operasional yang lancar, kritical dalam era digital saat ini.

**11. Riset dan Inovasi**

Perseroan berfokus pada riset dan inovasi, terutama dalam pengembangan alat kerja yang inovatif dan efisien. Riset ini memungkinkan perseroan untuk berinovasi sebagai pemimpin dalam inovasi, membedakannya dari pesaing dan menambah nilai bagi pelanggan.

**12. Kepuasan dan Legalitas**

Menyadari pentingnya mematuhi aturan dan regulasi di Indonesia, perusahaan berkomitmen untuk selalu mengikuti aturan yang berlaku, memastikan operasional yang etis dan legal.

**13. Peningkatan Tata Kelola Perusahaan**

Perseroan meningkatkan Tata Kelola Perusahaan (GCG), perusahaan berusaha meningkatkan akuntabilitas, transparansi, dan tanggung jawab dalam pengelolaannya, membangun kepercayaan lebih lanjut dengan stakeholder.

**14. Impor Peralatan dan Bahan Baku**

Perseroan berupaya mendapatkan peralatan dan bahan baku dengan harga dan kualitas yang bersaing, menjamin efisiensi biaya serta kualitas produk dan layanan yang tinggi.

**15. Pengembangan Perolehan Layanan**

Perseroan terus melakukan inovasi berkeanjutan dan diferensiasi produk dalam pasar yang kompetitif. Inovasi yang signifikan dalam R&D dan pengembangan (R&D) memungkinkan perusahaan untuk menciptakan produk yang unggul yang memenuhi dan melebihi ekspektasi pelanggan. Inisiatif ini tidak hanya fokus pada peningkatan kualitas produk yang ada tetapi juga memperkuat posisi pasar baru yang dapat membuka segmen pasar baru dan memperkuat posisi pasar perusahaan.

**16. Pasar dan Ekspansi Geografis**

Perseroan memperluas jangkauan geografis dengan memperluas pasarnya ke pasar baru dan meningkatkan kemampuan pasar baru dan memperkuat posisi pasar perusahaan.

**17. Penambahan Fasilitas dan Peralatan**

Untuk mendukung pengembangan layanan, Perseroan berencana untuk melakukan investasi dalam penambahan fasilitas dan peralatan. Perluasan bengkel dan investasi dalam peralatan akan meningkatkan kapasitas produksi dan layanan, meningkatkan kemampuan perseroan, mendukung pertumbuhan operasional, dan memastikan layanan berkualitas tinggi kepada pelanggan.

**18. Pelatihan dan Pengembangan Karyawan**

Pengakuan akan pentingnya memiliki tim yang terampil dan terlatih dengan baik untuk memberikan layanan berkualitas tinggi merupakan dasar dari strategi pelatihan dan pengembangan karyawan yang terus menerus. Program pelatihan yang dirancang akan meningkatkan keterampilan, produktivitas, dan pengetahuan terbaru yang relevan dengan industri ini.

**19. Inovasi Produk**

Inovasi dalam layanan perbaikan kaki-kaki mobil, termasuk pengembangan teknologi baru untuk meningkatkan efisiensi proses perbaikan, merupakan salah satu fokus utama perusahaan. Penggunaan sensor dan analisis data untuk diagnosis yang lebih akurat dan cepat adalah contoh bagaimana teknologi dapat meningkatkan layanan. Ekspansi layanan perbaikan ini akan meningkatkan diversifikasi produk dan memperkuat hubungan dengan pelanggan.

**20. Penambahan Fasilitas dan Peralatan**

Untuk mendukung pengembangan layanan, Perseroan berencana untuk melakukan investasi dalam penambahan fasilitas dan peralatan. Perluasan bengkel dan investasi dalam peralatan akan meningkatkan kapasitas produksi dan layanan, meningkatkan kemampuan perseroan, mendukung pertumbuhan operasional, dan memastikan layanan berkualitas tinggi kepada pelanggan.

**21. Pelatihan dan Pengembangan Karyawan**

Pengakuan akan pentingnya memiliki tim yang terampil dan terlatih dengan baik untuk memberikan layanan berkualitas tinggi merupakan dasar dari strategi pelatihan dan pengembangan karyawan yang terus menerus. Program pelatihan yang dirancang akan meningkatkan keterampilan, produktivitas, dan pengetahuan terbaru yang relevan dengan industri ini.

**22. Inovasi Produk**

Inovasi dalam layanan perbaikan kaki-kaki mobil, termasuk pengembangan teknologi baru untuk meningkatkan efisiensi proses perbaikan, merupakan salah satu fokus utama perusahaan. Penggunaan sensor dan analisis data untuk diagnosis yang lebih akurat dan cepat adalah contoh bagaimana teknologi dapat meningkatkan layanan. Ekspansi layanan perbaikan ini akan meningkatkan diversifikasi produk dan memperkuat hubungan dengan pelanggan.

**23. Penambahan Fasilitas dan Peralatan**

Untuk mendukung pengembangan layanan, Perseroan berencana untuk melakukan investasi dalam penambahan fasilitas dan peralatan. Perluasan bengkel dan investasi dalam peralatan akan meningkatkan kapasitas produksi dan layanan, meningkatkan kemampuan perseroan, mendukung pertumbuhan operasional, dan memastikan layanan berkualitas tinggi kepada pelanggan.

**24. Pelatihan dan Pengembangan Karyawan**

Pengakuan akan pentingnya memiliki tim yang terampil dan terlatih dengan baik untuk memberikan layanan berkualitas tinggi merupakan dasar dari strategi pelatihan dan pengembangan karyawan yang terus menerus. Program pelatihan yang dirancang akan meningkatkan keterampilan, produktivitas, dan pengetahuan terbaru yang relevan dengan industri ini.

**25. Inovasi Produk**

Inovasi dalam layanan perbaikan kaki-kaki mobil, termasuk pengembangan teknologi baru untuk meningkatkan efisiensi proses perbaikan, merupakan salah satu fokus utama perusahaan. Penggunaan sensor dan analisis data untuk diagnosis yang lebih akurat dan cepat adalah contoh bagaimana teknologi dapat meningkatkan layanan. Ekspansi layanan perbaikan ini akan meningkatkan diversifikasi produk dan memperkuat hubungan dengan pelanggan.

**26. Penambahan Fasilitas dan Peralatan**

Untuk mendukung pengembangan layanan, Perseroan berencana untuk melakukan investasi dalam penambahan fasilitas dan peralatan. Perluasan bengkel dan investasi dalam peralatan akan meningkatkan kapasitas produksi dan layanan, meningkatkan kemampuan perseroan, mendukung pertumbuhan operasional, dan memastikan layanan berkualitas tinggi kepada pelanggan.

**27. Pelatihan dan Pengembangan Karyawan**

Pengakuan akan pentingnya memiliki tim yang terampil dan terlatih dengan baik untuk memberikan layanan berkualitas tinggi merupakan dasar dari strategi pelatihan dan pengembangan karyawan yang terus menerus. Program pelatihan yang dirancang akan meningkatkan keterampilan, produktivitas, dan pengetahuan terbaru yang relevan dengan industri ini.

**28. Inovasi Produk**

Inovasi dalam layanan perbaikan kaki-kaki mobil, termasuk pengembangan teknologi baru untuk meningkatkan efisiensi proses perbaikan, merupakan salah satu fokus utama perusahaan. Penggunaan sensor dan analisis data untuk diagnosis yang lebih akurat dan cepat adalah contoh bagaimana teknologi dapat meningkatkan layanan. Ekspansi layanan perbaikan ini akan meningkatkan diversifikasi produk dan memperkuat hubungan dengan pelanggan.

**29. Penambahan Fasilitas dan Peralatan**

Untuk mendukung pengembangan layanan, Perseroan berencana untuk melakukan investasi dalam penambahan fasilitas dan peralatan. Perluasan bengkel dan investasi dalam peralatan akan meningkatkan kapasitas produksi dan layanan, meningkatkan kemampuan perseroan, mendukung pertumbuhan operasional, dan memastikan layanan berkualitas tinggi kepada pelanggan.

**30. Pelatihan dan Pengembangan Karyawan**

Pengakuan akan pentingnya memiliki tim yang terampil dan terlatih dengan baik untuk memberikan layanan berkualitas tinggi merupakan dasar dari strategi pelatihan dan pengembangan karyawan yang terus menerus. Program pelatihan yang dirancang akan meningkatkan keterampilan, produktivitas, dan pengetahuan terbaru yang relevan dengan industri ini.

**31. Inovasi Produk**

Inovasi dalam layanan perbaikan kaki-kaki mobil, termasuk pengembangan teknologi baru untuk meningkatkan efisiensi proses perbaikan, merupakan salah satu fokus utama perusahaan. Penggunaan sensor dan analisis data untuk diagnosis yang lebih akurat dan cepat adalah contoh bagaimana teknologi dapat meningkatkan layanan. Ekspansi layanan perbaikan ini akan meningkatkan diversifikasi produk dan memperkuat hubungan dengan pelanggan.

**32. Penambahan Fasilitas dan Peralatan**

Untuk mendukung pengembangan layanan, Perseroan berencana untuk melakukan investasi dalam penambahan fasilitas dan peralatan. Perluasan bengkel dan investasi dalam peralatan akan meningkatkan kapasitas produksi dan layanan, meningkatkan kemampuan perseroan, mendukung pertumbuhan operasional, dan memastikan layanan berkualitas tinggi kepada pelanggan.

**33. Pelatihan dan Pengembangan Karyawan**

Pengakuan akan pentingnya memiliki tim yang terampil dan terlatih dengan baik untuk memberikan layanan berkualitas tinggi merupakan dasar dari strategi pelatihan dan pengembangan karyawan yang terus menerus. Program pelatihan yang dirancang akan meningkatkan keterampilan, produktivitas, dan pengetahuan terbaru yang relevan dengan industri ini.

**34. Inovasi Produk**

Inovasi dalam layanan perbaikan kaki-kaki mobil, termasuk pengembangan teknologi baru untuk meningkatkan efisiensi proses perbaikan, merupakan salah satu fokus utama perusahaan. Penggunaan sensor dan analisis data untuk diagnosis yang lebih akurat dan cepat adalah contoh bagaimana teknologi dapat meningkatkan layanan. Ekspansi layanan perbaikan ini akan meningkatkan diversifikasi produk dan memperkuat hubungan dengan pelanggan.

**35. Penambahan Fasilitas dan Peralatan**

Untuk mendukung pengembangan layanan, Perseroan berencana untuk melakukan investasi dalam penambahan fasilitas dan peralatan. Perluasan bengkel dan investasi dalam peralatan akan meningkatkan kapasitas produksi dan layanan, meningkatkan kemampuan perseroan, mendukung pertumbuhan operasional, dan memastikan layanan berkualitas tinggi kepada pelanggan.

**36. Pelatihan dan Pengembangan Karyawan**

Pengakuan akan pentingnya memiliki tim yang terampil dan terlatih dengan baik untuk memberikan layanan berkualitas tinggi merupakan dasar dari strategi pelatihan dan pengembangan karyawan yang terus menerus. Program pelatihan yang dirancang akan meningkatkan keterampilan, produktivitas, dan pengetahuan terbaru yang relevan dengan industri ini.

**37. Inovasi Produk**

Inovasi dalam layanan perbaikan kaki-kaki mobil, termasuk pengembangan teknologi baru untuk meningkatkan efisiensi proses perbaikan, merupakan salah satu fokus utama perusahaan. Penggunaan sensor dan analisis data untuk diagnosis yang lebih akurat dan cepat adalah contoh bagaimana teknologi dapat meningkatkan layanan. Ekspansi layanan perbaikan ini akan meningkatkan diversifikasi produk dan memperkuat hubungan dengan pelanggan.

**38. Penambahan Fasilitas dan Peralatan**

Untuk mendukung pengembangan layanan, Perseroan berencana untuk melakukan investasi dalam penambahan fasilitas dan peralatan. Perluasan bengkel dan investasi dalam peralatan akan meningkatkan kapasitas produksi dan layanan, meningkatkan kemampuan perseroan, mendukung pertumbuhan operasional, dan memastikan layanan berkualitas tinggi kepada pelanggan.

**39. Pelatihan dan Pengembangan Karyawan**

Pengakuan akan pentingnya memiliki tim yang terampil dan terlatih dengan baik untuk memberikan layanan berkualitas tinggi merupakan dasar dari strategi pelatihan dan pengembangan karyawan yang terus menerus. Program pelatihan yang dirancang akan meningkatkan keterampilan, produktivitas, dan pengetahuan terbaru yang relevan dengan industri ini.

**40. Inovasi Produk**

Inovasi dalam layanan perbaikan kaki-kaki mobil, termasuk pengembangan teknologi baru untuk meningkatkan efisiensi proses perbaikan, merupakan salah satu fokus utama perusahaan. Penggunaan sensor dan analisis data untuk diagnosis yang lebih akurat dan cepat adalah contoh bagaimana teknologi dapat meningkatkan layanan. Ekspansi layanan perbaikan ini akan meningkatkan diversifikasi produk dan memperkuat hubungan dengan pelanggan.

**41. Penambahan Fasilitas dan Peralatan**

Untuk mendukung pengembangan layanan, Perseroan berencana untuk melakukan investasi dalam penambahan fasilitas dan peralatan. Perluasan bengkel dan investasi dalam peralatan akan meningkatkan kapasitas produksi dan layanan, meningkatkan kemampuan perseroan, mendukung pertumbuhan operasional, dan memastikan layanan berkualitas tinggi kepada pelanggan.

**42. Pelatihan dan Pengembangan Karyawan**

Pengakuan akan pentingnya memiliki tim yang terampil dan terlatih dengan baik untuk memberikan layanan berkualitas tinggi merupakan dasar dari strategi pelatihan dan pengembangan karyawan yang terus menerus. Program pelatihan yang dirancang akan meningkatkan keterampilan, produktivitas, dan pengetahuan terbaru yang relevan dengan industri ini.

**43. Inovasi Produk**

Inovasi dalam layanan perbaikan kaki-kaki mobil, termasuk pengembangan teknologi baru untuk meningkatkan efisiensi proses perbaikan, merupakan salah satu fokus utama perusahaan. Penggunaan sensor dan analisis data untuk diagnosis yang lebih akurat dan cepat adalah contoh bagaimana teknologi dapat meningkatkan layanan. Ekspansi layanan perbaikan ini akan meningkatkan diversifikasi produk dan memperkuat hubungan dengan pelanggan.

**44. Penambahan Fasilitas dan Peralatan**

Untuk mendukung pengembangan layanan, Perseroan berencana untuk melakukan investasi dalam penambahan fasilitas dan peralatan. Perluasan bengkel dan investasi dalam peralatan akan meningkatkan kapasitas produksi dan layanan, meningkatkan kemampuan perseroan, mendukung pertumbuhan operasional, dan memastikan layanan berkualitas tinggi kepada pelanggan.

**45. Pelatihan dan Pengembangan Karyawan**

Pengakuan akan pentingnya memiliki tim yang terampil dan terlatih dengan baik untuk memberikan layanan berkualitas tinggi merupakan dasar dari strategi pelatihan dan pengembangan karyawan yang terus menerus. Program pelatihan yang dirancang akan meningkatkan keterampilan, produktivitas, dan pengetahuan terbaru yang relevan dengan industri ini.

**46. Inovasi Produk**

Inovasi dalam layanan perbaikan kaki-kaki mobil, termasuk pengembangan teknologi baru untuk meningkatkan efisiensi proses perbaikan, merupakan salah satu fokus utama perusahaan. Penggunaan sensor dan analisis data untuk diagnosis yang lebih akurat dan cepat adalah contoh bagaimana teknologi dapat meningkatkan layanan. Ekspansi layanan perbaikan ini akan meningkatkan diversifikasi produk dan memperkuat hubungan dengan pelanggan.

**47. Penambahan Fasilitas dan Peralatan**

Untuk mendukung pengembangan layanan, Perseroan berencana untuk melakukan investasi dalam penambahan fasilitas dan peralatan. Perluasan bengkel dan investasi dalam peralatan akan meningkatkan kapasitas produksi dan layanan, meningkatkan kemampuan perseroan, mendukung pertumbuhan operasional, dan memastikan layanan berkualitas tinggi kepada pelanggan.

**48. Pelatihan dan Pengembangan Karyawan**

Pengakuan akan pentingnya memiliki tim yang terampil dan terlatih dengan baik untuk memberikan layanan berkualitas tinggi merupakan dasar dari strategi pelatihan dan pengembangan karyawan yang terus menerus. Program pelatihan yang dirancang akan meningkatkan keterampilan, produktivitas, dan pengetahuan terbaru yang relevan dengan industri ini.

**49. Inovasi Produk**

Inovasi dalam layanan perbaikan kaki-kaki mobil, termasuk pengembangan teknologi baru untuk meningkatkan efisiensi proses perbaikan, merupakan salah satu fokus utama perusahaan. Penggunaan sensor dan analisis data untuk diagnosis yang lebih akurat dan cepat adalah contoh bagaimana teknologi dapat meningkatkan layanan. Ekspansi layanan perbaikan ini akan meningkatkan diversifikasi produk dan memperkuat hubungan dengan pelanggan.

**50. Penambahan Fasilitas dan Peralatan**

Untuk mendukung pengembangan layanan, Perseroan berencana untuk melakukan investasi dalam penambahan fasilitas dan peralatan. Perluasan bengkel dan investasi dalam peralatan akan meningkatkan kapasitas produksi dan layanan, meningkatkan kemampuan perseroan, mendukung pertumbuhan operasional, dan memastikan layanan berkualitas tinggi kepada pelanggan.

**51. Pelatihan dan Pengembangan Karyawan**

Pengakuan akan pentingnya memiliki tim yang terampil dan terlatih dengan baik untuk memberikan layanan berkualitas tinggi merupakan dasar dari strategi pelatihan dan pengembangan karyawan yang terus menerus. Program pelatihan yang dirancang akan meningkatkan keterampilan, produktivitas, dan pengetahuan terbaru yang relevan dengan industri ini.

**52. Inovasi Produk**

Inovasi dalam layanan perbaikan kaki-kaki mobil, termasuk pengembangan teknologi baru untuk meningkatkan efisiensi proses perbaikan, merupakan salah satu fokus utama perusahaan. Penggunaan sensor dan analisis data untuk diagnosis yang lebih akurat dan cepat adalah contoh bagaimana teknologi dapat meningkatkan layanan. Ekspansi layanan perbaikan ini akan meningkatkan diversifikasi produk dan memperkuat hubungan dengan pelanggan.

**53. Penambahan Fasilitas dan Peralatan**

Untuk mendukung pengembangan layanan, Perseroan berencana untuk melakukan investasi dalam penambahan fasilitas dan peralatan. Perluasan bengkel dan investasi dalam peralatan akan meningkatkan kapasitas produksi dan layanan, meningkatkan kemampuan perseroan, mendukung pertumbuhan operasional, dan memastikan layanan berkualitas tinggi kepada pelanggan.

**54. Pelatihan dan Pengembangan Karyawan**

Pengakuan akan pentingnya memiliki tim yang terampil dan terlatih dengan baik untuk memberikan layanan berkualitas tinggi merupakan dasar dari strategi pelatihan dan pengembangan karyawan yang terus menerus. Program pelatihan yang dirancang akan meningkatkan keterampilan, produktivitas, dan pengetahuan terbaru yang relevan dengan industri ini.

**55. Inovasi Produk**

Inovasi dalam layanan perbaikan kaki-kaki mobil, termasuk pengembangan teknologi baru untuk meningkatkan efisiensi proses perbaikan, merupakan salah satu fokus utama perusahaan. Penggunaan sensor dan analisis data untuk diagnosis yang lebih akurat dan cepat adalah contoh bagaimana teknologi dapat meningkatkan layanan. Ekspansi layanan perbaikan ini akan meningkatkan diversifikasi produk dan memperkuat hubungan dengan pelanggan.

**56. Penambahan Fasilitas dan Peralatan**

Untuk mendukung pengembangan layanan, Perseroan berencana untuk melakukan investasi dalam penambahan fasilitas dan peralatan. Perluasan bengkel dan investasi dalam peralatan akan meningkatkan kapasitas produksi dan layanan, meningkatkan kemampuan perseroan, mendukung pertumbuhan operasional, dan memastikan layanan berkualitas tinggi kepada pelanggan.

**57. Pelatihan dan Pengembangan Karyawan**

Pengakuan akan pentingnya memiliki tim yang terampil dan terlatih dengan baik untuk memberikan layanan berkualitas tinggi merupakan dasar dari strategi pelatihan dan pengembangan karyawan yang terus menerus. Program pelatihan yang dirancang akan meningkatkan keterampilan, produktivitas, dan pengetahuan terbaru yang relevan dengan industri ini.

**58. Inovasi Produk**

Inovasi dalam layanan perbaikan kaki-kaki mobil, termasuk pengembangan teknologi baru untuk meningkatkan efisiensi proses perbaikan, merupakan salah satu fokus utama perusahaan. Penggunaan sensor dan analisis data untuk diagnosis yang lebih akurat dan cepat adalah contoh bagaimana teknologi dapat meningkatkan layanan. Ekspansi layanan perbaikan ini akan meningkatkan diversifikasi produk dan memperkuat hubungan dengan pelanggan.

**59. Penambahan Fasilitas dan Peralatan**

Untuk mendukung pengembangan layanan, Perseroan berencana untuk melakukan investasi dalam penambahan fasilitas dan peralatan. Perluasan bengkel dan investasi dalam peralatan akan meningkatkan kapasitas produksi dan layanan, meningkatkan kemampuan perseroan, mendukung pertumbuhan operasional, dan memastikan layanan berkualitas tinggi kepada pelanggan.

**60. Pelatihan dan Pengembangan Karyawan**

Pengakuan akan pentingnya memiliki tim yang terampil dan terlatih dengan baik untuk memberikan layanan berkualitas tinggi merupakan dasar dari strategi pelatihan dan pengembangan karyawan yang terus menerus. Program pelatihan yang dirancang akan meningkatkan keterampilan, produktivitas, dan pengetahuan terbaru yang relevan dengan industri ini.

**61. Inovasi Produk**

Inovasi dalam layanan perbaikan kaki-kaki mobil, termasuk pengembangan teknologi baru untuk meningkatkan efisiensi proses perbaikan, merupakan salah satu fokus utama perusahaan. Penggunaan sensor dan analisis data untuk diagnosis yang lebih akurat dan cepat adalah contoh bagaimana teknologi dapat meningkatkan layanan. Ekspansi layanan perbaikan ini akan meningkatkan diversifikasi produk dan memperkuat hubungan dengan pelanggan.

**62. Penambahan Fasilitas dan Peralatan**

Untuk mendukung pengembangan layanan, Perseroan berencana untuk melakukan investasi dalam penambahan fasilitas dan peralatan. Perluasan bengkel dan investasi dalam peralatan akan meningkatkan kapasitas produksi dan layanan, meningkatkan kemampuan perseroan, mendukung pertumbuhan operasional, dan memastikan layanan berkualitas tinggi kepada pelanggan.